

Curriculum vitae

Luigi Raffaele Damato

Luigi Damato dal 1990 è consulente di marketing ed esperto di problemi di internazionalizzazione.

E' stato sales manager e responsabile delle reti vendita della Master Sport Group ,azienda leader nella produzione di calzature sport e fashion.

Per il settore calzature comfort e " safetyshoes " ha collaborato in qualità di "buyingconsultant" per aziende della grande distribuzione Tedesca, Inglese e Francese.

Brand manager per l'Europa del merchandising di globalbrands per calzature e abbigliamento sportivo. E' stato resident country manager per le maggiori aziende calzaturiere dei distretti di Barletta e Lecce.

Docente di marketing e tecniche di vendita in corsi di perfezionamento promossi dalla regione Puglia e dalla Associazione Industriali Bari Bat.

Docente in "stages" di formazione sulla negoziazione e tecniche di vendita in corsi di formazione promossi dal MIUR.

Si è occupato dell'importazione e della rigenerazione di materiale plastico per la gestione integrata dei rifiuti.

Import manager e consulente dei sistemi di raccolta e monitoraggio dei rifiuti.

Ha soggiornato per lunghi periodi all'estero in qualità di Brand manager di prodotti del comparto tessile e calzaturiero.

Ha guidato missioni commerciali all'estero (Cina, Stati Uniti, Russia, Europa) per conto di aziende e consorzi calzaturieri e fashion.

Parla correntemente Inglese, Francese ,Spagnolo.

Critico cinematografico e studioso di arte e letteratura.

E' laureato con lode in Letteratura Inglese e Francese.